

In 5 Schritten zum Erfolg

Erfahren Sie in 5 Schritten,
wie unsere Lösungen Ihren
Ersatzteilumsatz steigern
und Ihren After-Sales auf
ein neues Level heben.



MARKT-PILOT:

Scale Your Parts Business.

Mit MARKT-PILOT haben Maschinenhersteller erstmalig Zugang zu automatisierten Marktpreisrecherchen für das gesamte Ersatzteilportfolio. Die neue Lösung PRICEGUIDE generiert zusätzlich optimierte und intelligente Preisempfehlungen auf dieser Basis. In diesem Guide tauchen wir in unsere Lösungen ein und gehen auf die strategische Positionierung im After-Sales dieser ein.

Sie möchten mit uns starten? In der Übersicht erklären wir Ihnen den Ablauf und die Funktionen der einzelnen Schritte:

Schritt 1

1. Ersatzteile festlegen

In Absprache mit Ihrem Customer Success Manager wählen Sie Ihre Ersatzteile aus - beispielsweise nach Produktgruppe oder Region. Bei der Auswahl stellen wir gemeinsam mit Ihnen eine realistische Darstellung Ihres Ersatzteilportfolios sicher.

Schritt 2

2. Datenqualität anreichern

In diesem Schritt prüfen wir die Qualität Ihrer Daten (Ersatzteile). Dabei geht es im Grunde um das Ergänzen fehlender Daten und um das Bereinigen von Fehlern. Je besser die Daten aufbereitet sind - das heißt je besser die Datenqualität - desto besser können unsere Lösungen arbeiten und desto besser sind die Ergebnisse am Ende.

Schritt 3

3. PRICERADAR

Der PRICERADAR ist in weniger als 30 Minuten einsetzbar. Hier ist keine Implementierung notwendig. In unserem PRICERADAR erhalten Sie eine Übersicht über die aktuellen Preise und Lieferzeiten Ihrer Ersatzteile, im Vergleich zum Markt (Wettbewerber). In dieser Darstellung sehen Sie auf einen Blick, welche Teile zu niedrig bzw. zu hoch bepreist sind und erkennen Markttrends.



1



Schritt 4

4. PRICEGUIDE

Im nächsten Schritt kommt unser neuestes Tool zum Einsatz: der PRICEGUIDE. Der PRICEGUIDE leitet auf Basis der Marktpreisrecherchen und Ihren spezifischen Preisszenarien (Regeln) validierte und optimierte Preisempfehlungen ab und zeigt Ihnen den Einfluss auf Umsatz und Marge. Mit diesem Tool setzen Sie markt-orientiertes Pricing automatisiert und strategisch um.

Schritt 5

5. Finaler Preis

Das Ergebnis dieser fünf Schritte ist der finale (neue) Preis. Dieser ist optimiert - das heißt an Ihrer Strategie sowie den aktuellen Gegebenheiten am Markt ausgerichtet. Die verschiedenen Preisszenarien können Sie für bestimmte Produktgruppe/Regionen etc. erstellen und damit Ihr gesamtes Ersatzteilportfolio automatisiert bepreisen lassen.



Mit den beiden Lösungen PRICERADAR und PRICEGUIDE komplettiert MARKT-PILOT sein Produktportfolio und macht das Umsetzen von marktorientiertem Ersatzteil-Pricing noch einfacher und validierter. PRICERADAR liefert die Marktpreisrecherchen und der PRICEGUIDE ist hier passendes Pricing-Tool.

Der Markt ist und bleibt dynamisch. Im besten Fall spiegelt Ihre Preisstrategie den Markt wider. Mit unseren Lösungen ist das möglich und in der Praxis realisierbar. Ihre Kunden erhalten auf der einen Seite faire Preise und Sie erhöhen auf der anderen Seite Ihren Umsatz und positionieren sich als fairen Partner.

Ihre Vorteile mit MARKT-PILOT



Mehr Umsatz

Steigerung der Ersatzteilumsätze um durchschnittlich bis zu 17 Prozent.



Höhere Kundenzufriedenheit

Die Kundenloyalität und -zufriedenheit wird nachhaltig erhöht.



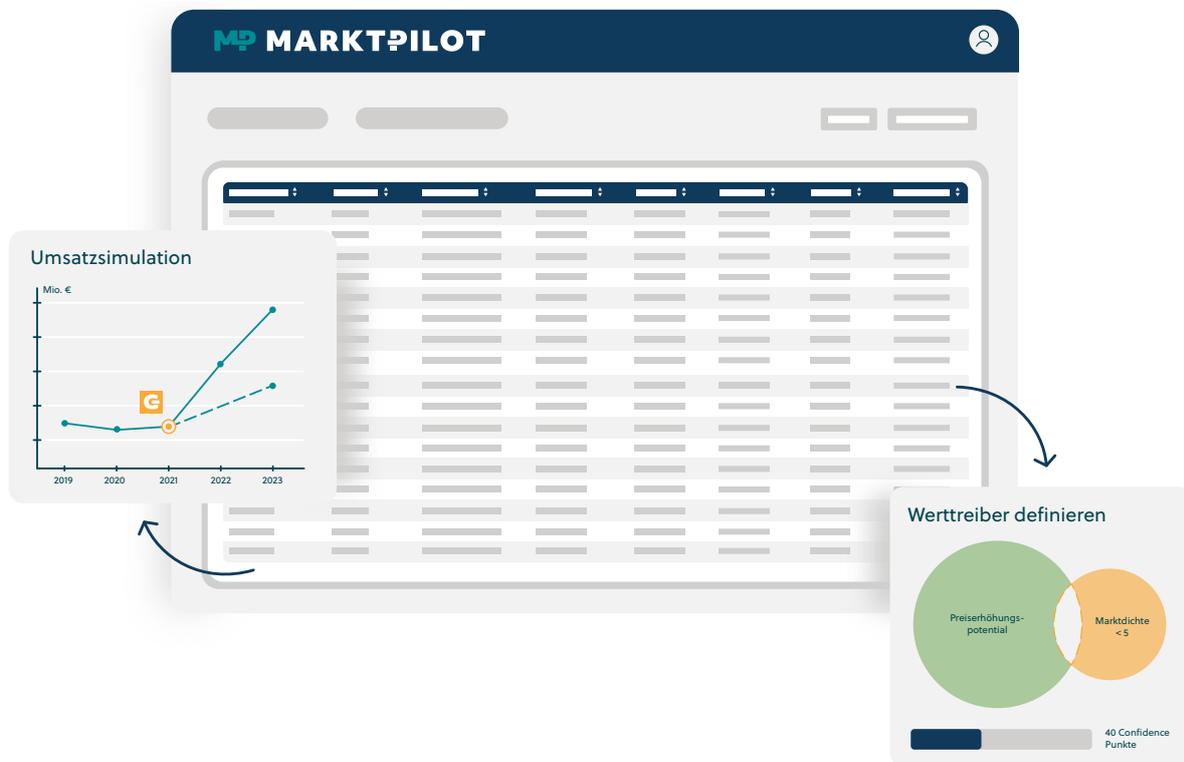
Markttransparenz

Mehr als 4.000 durchsuchte Anbieter und im Durchschnitt 3,1 Preispunkte pro Ersatzteil.

MEHR ERFAHREN

PRICEGUIDE

Software für automatisierte und marktgerechte Preisempfehlungen



Unser Pricing-Tool PRICEGUIDE ermöglicht es erstmalig, marktorientiertes Ersatzteil- Pricing mit automatisierten, individuellen und validierten Preisempfehlungen umzusetzen. Für mehr Umsatz, Kundenzufriedenheit und datenbasierte Preisentscheidungen.

 **Umsatzsimulation und Forecast**

Auf Basis Ihrer definierten Preisregeln und der PRICE-RADAR Marktpreisrecherche können exakte Umsatzsimulationen erstellt werden.

 **Mehr Umsatz und Gewinn**

Unsere Software ermöglicht Umsatzsteigerungen von durchschnittlich 17% und sorgt für eine nachhaltige Ausschöpfung des Potentials.

 **Sichere Preisentscheidungen**

Mehr Sicherheit bei der Preisbildung durch unsere aktuelle Marktpreisrecherche und eine datenbasierte Grundlage bei Verhandlungen.

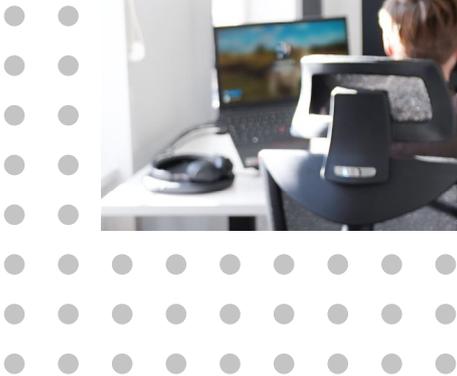
[Mehr Informationen und Preise](#)



Lassen Sie uns sprechen.

Bringen Sie Ihren Aer-Sales auf ein neues Level. In einem 30-Minuten Termin stellen wir Ihnen unsere Lösungen vor, definieren Ihren Status Quo und zeigen Ihnen Ihre Potentiale. Unser Team kombiniert mehr als 140 Jahre Erfahrung im After-Sales mit innovativer KI. Lassen Sie uns sprechen und überzeugen Sie sich selbst.

DEMO BUCHEN



Mehr als 180 Kunden aus dem Maschinen- und Anlagenbau setzen bereits auf MARKT-PILOT und profitieren von unseren Lösungen.

KOENIG & BAUER

KÄRCHER

DIEFFENBACHER

HOLMER

